

事業の上流過程 (JUSPAのカバー範囲)

中流過程

下流過程

お客様

- ●事業/商品・サービス/ブランドにおける 明確化/強化/再構築
- 設計、ツール開発
- ●拡販企画、プロセス∥●販売現場、販売拠点 、提供メディア等

- ●提供内容
- ・「独自の売り」(USP)の発見/強化・構築支援 業務
- (つまり、「売れる商品/売れる仕組み」作りの 支援)
- ●提供方法
- ・研究会(定期セミナー)
- •集合研修
- コンテンツ・バッケージ提供
- ・個別企業対応コンサルティング
- ・Eラーニング
- ・WEBサポート

- •販売計画/戦略
- -広告
- ・広報/パブリシティ
- マーケティング
- ・プロモーション
- 紙媒体(パンフ等)
- -WEB

(ホームページ等)

・メルマガ/ブログ等

- •店舗
- -ホームページ
- ・訪問販売(直接提案)
- ・セミナー
- ・ネットショップ
- •通信販売
- テレビショッピング
- ・カタログ販売
- ネットワーク販売